**Силлабус**

**Осенний семестр 2020 - 2021 уч. год**

**Международные процедуры торговли**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Код дисциплины** | **Название дисциплины** | **Самостоятельная работа студента (СРС)** | **Кол-во часов** | | | | | **Кол-во кредитов** | **Самостоятельная работа студента под руководством преподавателя (СРСП)** |
| **Лекции (Л)** | **Практ. занятия (ПЗ)** | | **Лаб. занятия (ЛЗ)** | |
|  | Международные процедуры торговли | 6 | 1 | 2 | |  | | 5 | 7 |
| **Академическая информация о курсе** | | | | | | | | | |
| **Вид обучения** | **Тип/характер курса** | **Типы лекций** | | | **Типы практических занятий** | | **Кол-во СРС** | | **Форма итогового контроля** |
| онлайн | БД, отраслевой | Проблемная, аналитическая лекция | | | Решение задач, ситуационные задания, ТЗ, ИЗ | | 6 | | Письменный экзамен |
| **Лектор** | Cулекешева А.Г. ст. преподаватель каф. таможенного, финансового и экологического права | | | | | |  | | |
| **e-mail** | Sylekesheva.aidana@kaznu.kz | | | | | |
| **Телефоны** | +7 (705) 1225458 | | | | | |

|  |
| --- |
| **Академическая презентация курса** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Цель дисциплины** | **Ожидаемые результаты обучения (РО)**  В результате изучения дисциплины обучающийся будет способен: | **Индикаторы достижения РО (ИД)**  (на каждый РО не менее 2-х индикаторов) |
| Формирование знаний и профессиональных компетенций по теоретическим и прикладным вопросам международных коммерческих операций; овладениевозможностями разработки условий международных договорови соглашений по всем видаммеждународных коммерческих операций | **РО1.** Демонстрировать понимание содержания организационно-правового регулирование международной коммерческой  деятельности. | **ИД1.1** Аргументировать специфику правового закрепления всех институтов международного торгового права  **ИД 1.2** Определить основные положения и выводы теории международного торговогоправа |
| **РО2.** Провести исследования и формулировать гипотезы исследования конкретных областей торговой политики | **ИД 2.1** Применять методики анализа условий применения норм международного торгового права.  **ИД 2.2** Интерпретировать условия применения тех или иных норм международного торгового права.  **ИД 2.3** Анализировать специфику законодательного закрепления норм в различных практических ситуациях. |
| **РО3.** Анализировать основные способы обеспечения национальных экономических интересов в сфере международной торговли.. | **ИД 3.1** Классифицировать методики государственного регулирования торговли на многостороннем, региональном и национальном уровнях.  **ИД 3.2** применять разнодисциплинарные аналитические инструменты в приложении к решению конкретных задач |
| **РО4.** Составить рекомендации по совершенствованию механизмов международно-правового регулирования торговых операций | **ИД 4.1** практиковать техникой контрактной работы  **ИД 4.2** Анализировать практику разрешение торговых споров. |
| **РО5.** Давать оценку практики правового регулирования торговли на международных и национальном уровнях. | **ИД 5.1** Обосновать необходимость выполнения международных обязательств с учетом национальных интересов Казахстана.  **ИД 5.2** Оценить опыт зарубежных стран в сфере правового регулирования торговли  **ИД 5.3** Разрабатывать стратегическое планирования по изучаемой проблематике. |
| **Пререквизиты** | Теория государства и права, Конституционное право, Административное право | |
| **Постреквизиты** | Налоговое право, финансовое право в рамках программы бакалавриата | |
| **Литература и ресурсы** | **Литература:**  1 Белов В.А. Международное торговое право и право ВТО в 3 кн. Книга 2. Частноунифицированное международное торговое право. Учебник для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2018. 426 с.  2 Внедоговорные обязательства в международном частном праве: монография / В.Н. Борисов, Н.В. Власова, Т.П. Лазарева и др.; отв. ред. И.О. Хлестова. М.: ИЗиСП, НОРМА, ИНФРА-М, 2017. 160 с.  3 Международное коммерческое право / под ред. Попондопуло В. Ф. М.: Юрайт, 2019. 476 с.  4 Международная торговля : учебник / Н.А. Волгина. — Москва :  КНОРУС, 2019. — 274 с.  5 Венская Конвенция о праве международных договоров (Вена, 23 мая 1969 г.)  **Интернет-ресурсы:**  1. Учебный материал: тезисы лекций, видео-лекции, методические рекомендации по подготовке к семинарским занятиям, СРС и т.п., доступные на сайте [www.univer.kaznu.kz](http://www.univer.kaznu.kz) в разделе УМКД.  2. Нормативные правовые акты в соответствии с темами дисциплины, доступные в правовой базе «Закон». | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Академическая политика курса в контексте университетских морально-этических ценностей** | **Правила академического поведения:**  Всем обучающимся необходимо зарегистрироваться на МООК. Сроки прохождения модулей онлайн курса должны неукоснительно соблюдаться в соответствии с графиком изучения дисциплины.  **ВНИМАНИЕ!** Несоблюдение дедлайнов приводит к потере баллов! Дедлайн каждого задания указан в календаре (графике) реализации содержания учебного курса, а также в МООК.  **Академические ценности:**  - Практические/лабораторные занятия, СРС должна носить самостоятельный, точный характер.  - Недопустимы плагиат, подлог, использование шпаргалок, списывание на всех этапах контроля.  - в он-лайн режиме студенты обязаны обеспечить визуальное присутствие. Преподаватель имеет право требовать записи лекционного материала. «Аватарки» и заставки будут расцениваться как отсутствие на занятии.  - Студенты с ограниченными возможностями могут получать консультационную помощь по е-адресу: Aizhan. [zhatkanbaeva@kaznu.kz](mailto:zhatkanbaeva@kaznu.kz)  - дедлаин сдачи семинаров и СРС – в назначенную неделю – суббота до 23.30.  - оценки за неделю выставляются в субботу до 23.59. |
| **Политика оценивания и аттестации** | **Критериальное оценивание:** оценивание результатов обучения в соотнесенности с дескрипторами (проверка сформированности компетенций на рубежном контроле и экзаменах).  **Суммативное оценивание:** оценивание активности работы в аудитории (на вебинаре); оценивание качества выполненного задания. |

**Календарь (график) реализации содержания учебного курса**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Неделя | Название темы | РО | ИД | Кол-во часов | Максимальный балл | Форма оценки знаний | Форма проведения занятия  /платформа |
| **Модуль 1. Глобальное регулирование многосторонней торговой системы.** | | | | | | | |
| 1 | Становление современного торгового права. Понятия «международное торговое право» и «право международной торговли». Источники права международной торговли. Термин «регуляторы» применительно к упорядочению внешнеэкономической деятельности. Множественность регуляторов в сфере международной торговли. Международные договоры и их роль в регламентации международной торговли. Значение и применение международного обычая. Субправо. Обыкновения. Заведенный порядок (практика взаимоотношений сторон). Решения международных организаций. Внутригосударственное законодательство. Закон и подзаконные акты. | РО1 | ИД 1.1 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 1 | **С1.** Исследоватьпонятие международное торговое право» и «право международной торговли». Исследовать систему регуляторов в сфере международной торговли. Классифицировать международные договоры и их роль в регламентации международной торговли Исследовать систему источников международного торгового права | РО1 | ИД 1.1. | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOMф |
| 2 | **Л2. Унификация права международной торговли**  Соотношение внутригосударственного и международного права в регулировании международных торговых операций. Унификация в сфере права международной торговли. Гаагская конференция по международному частному праву (1893). Выработка коллизионных норм, регулирующих международные торговые сделки. Конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (1955). Понятие «международная купля-продажа». Понятие «товар». Регламентация автономии воли сторон. Конвенция о праве, применимом к переходу права собственности при международной купле-продаже товаров (1958).  Конвенция о праве, применимом к контрактам международной купли-продажи товаров (1986). Унификация материально-правовых норм по купле-продаже товаров. Международный институт по унификации частного права (1926). Первый проект конвенции о купле-продаже. Обособление вопросов купли-продажи от общей части обязательственного права. | РО1 | ИД 1.1  ИД 1.2 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 2 | **С2.** Исследовать понятие и классификация внутригосударственного и международного права в регулировании международных торговых операций. Проанализировать специфику коллизионных норм, регулирующих международные торговые сделки. | РО1 | ИД 1.1  ИД 1.2. | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 3 | **Л3. Субъекты международного торгового оборота**  Участники международного торгового оборота и их виды. Отсутствие специального регулирования в международном праве. Унификация национального законодательства о субъектах предпринимательства в рамках региональных интеграционных группировок. Директивы Европейского союза. Европейское объединение с общей экономической целью. Организационно-правовые формы субъектов предпринимательства. Признание и допуск к обороту иностранных субъектов. Регистрация субъектов международного торгового оборота. Торговые реестры. Установление ограничений, применительно к иностранным юридическим лицам. | РО1 | ИД 1.1  ИД 1.2. | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 3 | **СЗ.** Определить участников международного торгового оборота и их виды. Анализ унификация национального законодательства о субъектах предпринимательства в рамках региональных интеграционных группировок. Объяснить Директивы Европейского союза. Определить особенности регистрации субъектов международного торгового оборота. | РО1 | ИД 1.1  ИД 1.2. | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 3 | **СРСП 1 Консультация по выполнению СРС1** |  |  |  | 5 |  | Вебинар  в ZOOM |
| 3 | **СРС 1.** Анализ Конвенции о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (1955). | РО1 | ИД 1.1  ИД 1.2 |  | 25 | Логическое задание |  |
| **Модуль 2** Инструменты регулирования международной торговли услугами. | | | | | | | |
| 4 | **Л4. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.**  Значение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Споры о роли Конвенции в регулировании международных торговых операций. Принципиальные положения, взятые за основу при разработке Конвенции.  Диспозитивный характер норм. Структура конвенции. Сфера и порядок применения Конвенции. Изъятия из сферы применения. Порядок толкования Конвенции. Венская конвенция и национальное право. Принципы, на которых основана Венская конвенция. Соотношение Конвенции, международных обычаев и заведенного порядка. | РО2 | ИД 2.1  ИД 2.2 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 4 | **С5.Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.**  Объяснить: Значение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Споры о роли Конвенции в регулировании международных торговых операций. Принципиальные положения, взятые за основу при разработке Конвенции.  Диспозитивный характер норм. Структура конвенции. Сфера и порядок применения Конвенции. Изъятия из сферы применения. Порядок толкования Конвенции. Венская конвенция и национальное право. Принципы, на которых основана Венская конвенция. Соотношение Конвенции, международных обычаев и заведенного порядка. | РО2 | ИД 2.1  ИД 2.2 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 5 | **Л5. Субправо**  Необходимость выработки унифицированных правовых регуляторов. Вопрос о так называемом «негосударственном регулировании». Международный институт по унификации частного права и его деятельность по подготовке и распространению Принципов международных коммерческих договоров (1994). Структура Принципов УНИДРУА. Опубликование и перевод на русский язык. Обобщение практики применения Принципов УНИДРУА. Подготовка второй редакции Принципов УНИДРУА. Принципы европейского контрактного права ЕС (1998). Правовая природа субправовых регуляторов. Различные точки зрения на правовую природу Принципов УНИДРУА и Европейских принципов. Порядок применения субправовых документов. | РО2 | ИД 2.1  ИД 2.2 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 5 | **С5.** Обоснововать необходимость выработки унифицированных правовых регуляторов. Объяснить: структуру Принципов УНИДРУА. Обобщать: практику применения Принципов УНИДРУА. Подготовка второй редакции Принципов УНИДРУА. Принципы европейского контрактного права ЕС (1998). Правовая природа субправовых регуляторов. Различные точки зрения на правовую природу Принципов УНИДРУА и Европейских принципов. Порядок применения субправовых документов. | РО2 | ИД 2.1  ИД 2.2 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 5 | **СРСП 2 Консультация по выполнению СРС 2** |  |  |  | 5 |  | Вебинар  в ZOOM |
| 5 | **СРС 2 Анализ: «Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г»** | РО1  РО3 | ИД 1.2  ИД 3.1  ИД 3.2 |  | 25 | Логическое задание |  |
| 5 | **РК 1** |  |  |  | 100 |  |  |
| 6 | **Л6. Применимое право**  Порядок и способы определения права, применимого к внешнеэкономической сделке. Определение применимого права при отсутствии соглашения сторон. Закон страны продавца и закон, с которым правоотношение имеет тесную связь. Иные коллизионные привязки. Определение применимого права, по вопросам, выходящим за пределы обязательственных отношений (правоспособность сторон, требования к форме и сроку действия доверенности, право собственности на имущество, исковая давность). | РО2 | ИД 2.2  ИД 2.3 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 6 | **С6.** Объяснить особенности определение применимого права при отсутствии соглашения сторон. Закон страны продавца и закон, с которым правоотношение имеет тесную связь. Иные коллизионные привязки. Рассмотреть проблемы определение применимого права, по вопросам, выходящим за пределы обязательственных отношений (правоспособность сторон, требования к форме и сроку действия доверенности, право собственности на имущество, исковая давность). | РО2 | ИД 2.2  ИД 2.3 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 7 | **Л7. Документооборот в международной торговле.  Контракт международной купли-продажи** Документальное оформление внешнеторговой  сделки. Понятие внешнеторговых документов. Товаросопроводительные и товарораспорядительные документы. Документы по подготовке сделки. Контракт и связанные с ним документы.  Техническая документация. Транспортные документы. Коммерческие документы. Документы по поставке и приемке товара. Финансовые документы. Таможенные документы. Понятие «формулярное право» и его содержание. Типовые контрактные формы в международной торговле.  Понятие международного торгового контракта. Типы контрактов. Вопрос о форме внешнеэкономических сделок. Понятие «письменная форма». Иные требования к форме. Отражение условий сделки в тексте контракта. Принципиальная схема внешнеторгового контракта. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов (1996). Толкование контракта. Подразумеваемые условия контракта. Порядок восполнения пробелов в тексте контракта. Типовые формы и общие условия. | РО2 | ИД 2.2  ИД 2.3 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 7 | **С7.** Обсудить понятие внешнеторговых документов. Рассмотреть особенности составления товаросопроводительных и товарораспорядительных документов. Рассмотреть принципы составления всех видов договоров и контрактов. | РО2 | ИД 2.2  ИД 2.3 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 8 | **Л8. Электронная коммерция**  Понятие электронной коммерции. Электронный обмен данными. Электронная сделка. Форма электронных сделок. «Электронный магазин». Электронный документооборот. Преимущества использования электронной связи в международном торговом обороте. Правовая характеристика электронной сделки. Понятие «электронный документ». Проблема аутентификации электронных документов. Соглашение об электронном обмене данными. Электронно-цифровая подпись. Правовое положение участников электронной коммерции. Проблема осуществления расчетов в электронных сделках. Принципиальные подходы к регулированию электронной коммерции. Модельный закон ЮНСИТРАЛ об электронной коммерции (1996). Внутригосударственное регулирование электронной коммерции. | РО3 | ИД 3.1  И.Д 3.2 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 8 | **С8.** Сформулировать особенности электронной коммерции. Объяснить: Электронный обмен данными. Электронная сделка. Форма электронных сделок. «Электронный магазин». Электронный документооборот. Определить преимущества использования электронной связи в международном торговом обороте. | РО3 | ИД 3.1  И.Д 3.2 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 8 | **СРСП 3 Консультация по выполнению СРС 3** |  |  |  | 5 |  | Вебинар  в ZOOM |
| 8 | **СРС 3** Задачи по международному торговому праву. | РО1  РО3 | ИД 1.2  ИД 3.1  ИД 3.3 |  | 25 | Задачи |  |
| Модуль 3 Основные тенденции международной торговли товарами и услугами. | | | | | | | |
| 9 | **Л9.Принципы  права  международной торговли**  Базовые основанияорганизации и регулирования международной торговли. Использование понятия «принцип» в международном праве. Система принципов права международной торговли | РО3 | ИД 3.1  И.Д 3.2 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 9 | **С9.** Обсудить понятие «принцип» в международном праве и систему принципов права международной торговли | РО3 | ИД 3.1  И.Д 3.2 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 10 | **Л10.** **Заключение международной торговой сделки**  Порядок заключения торговой сделки. Международно-правовое и внутригосударственное регулирование заключения торговых сделок. Сделки «inter praesèntes»  и сделки «inter absèntes». Сделки, совершаемые путем обмена офертой и акцептом. Определенность оферты. Публичная оферта. Отмена и отзыв оферты. Вступление оферты в силу. Отклонение оферты.  Требования к акцепту. Исчисление сроков при обмене офертой и акцептом. | РО3 | ИД 3.1  И.Д 3.3 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 10 | **С10.** Обсудить: Порядок заключения торговой сделки. Международно-правовое и внутригосударственное регулирование заключения торговых сделок. Сделки «inter praesèntes»  и сделки «inter absèntes». Сделки, совершаемые путем обмена офертой и акцептом. Определенность оферты. Публичная оферта. Отмена и отзыв оферты. Вступление оферты в силу. Отклонение оферты.  Требования к акцепту. Исчисление сроков при обмене офертой и акцептом. | РО3 | ИД 3.1  И.Д 3.3 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 10 | **СРСП 4 Консультация по выполнению СРС 4** |  |  |  |  |  | Вебинар  в ZOOM |
| 10 | **СРС 4** АнализМодельный закон ЮНСИТРАЛ об электронной коммерции (1996).   |  |  |  |  | | --- | --- | --- | --- | |  | |  |  | | --- | --- | | |  | | --- | |  | | | | РО3  РО4 | ИД 3.1  И.Д 3.2  ИД 4.2  ИД 4.3 |  | 20 | Проблемное задание |  |
| 10 | **СРСП 5 Консультация по МТ** |  |  |  | 10 |  | Вебинар  в ZOOM |
| 10 | **МТ (Midterm Exam)** |  |  |  | 100 |  |  |
| 11 | **Л11. Обязанности сторон по торговой сделке. Базисные условия поставки и транспортировка товара**  Распределение обязанностей между сторонами и его закрепление в контракте. Соотношение положений применимого права и положений контракта. Диспозитивное и императивное регулирование. Подразумеваемые обязательства сторон. Сотрудничество между сторонами при осуществлении сделки. Обязанность достичь результата и обязанность проявлять максимальные усилия для исполнения обязанности. Основные обязательства продавца и покупателя. Степень детализации при изложении обязанностей сторон. Место исполнения обязательств. Место поставки и место оплаты товара. Сроки исполнения обязательств. Виды сроков. Прямое и косвенное определение срока. Исчисление сроков. Разумный срок. Нарушение сроков. | РО3 | ИД 3.1 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 11 | **С11.** Обсудить понятие «базис поставки». Международная торговая палата и унификация базисных условий поставки. Международные правила толкования торговых терминов. ИНКОТЕРМС-2000. Правовая природа ИНКОТЕРМС. Базисные условия (группы E, F, C, D). Порядок применения ИНКОТЕРМС. Определение базиса поставки без обращения к ИНКОТЕРМС. Транспортировка товара. Влияние условий транспортировки на базис поставки. Соотношение базиса поставки и цены сделки. | РО3 | ИД 3.1 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 12 | **Л12.** **Требования, предъявляемые к товару**  Понятие «товар» и его регламентация. Движимые и недвижимые товары. Соответствие товара. Назначение товара. Цель использования товара.  Количество товара и порядок его определения. Единицы измерения. Тара и количество товара. Опцион по количеству. Оговорка об отклонениях по количеству. Качество товара и порядок его определения. Стандарты при определении качества товара. Образцы и модели. Техническая документация. Гарантии, срок годности и хранения товара. Ассортимент и комплектность товара.  Упаковка и маркировка товара. Потребительская маркировка. Опасные грузы. Порядок перехода права собственности на товар. Права на товар, основанные на праве интеллектуальнoй собственности. | РО4 | ИД 4.1  ИД 4.2 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 12 | **С12.** Обсудить понятие понятие «товар» и его регламентация. Движимые и недвижимые товары. Соответствие товара. Назначение товара. Цель использования товара.  Количество товара и порядок его определения. Единицы измерения | РО4 | ИД 4.1  ИД 4.2 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 12 | **СРСП 6 Консультация по выполнению СРС 5** |  |  |  | 5 |  | Вебинар  в ZOOM |
| 12 | **СРС 5** Решение тестовых заданий | РО5 | ИД 5.2  ИД 5.3 |  | 25 | Проблемное задание |  |
| 13 | **Л1З. Валютно-финансовые условия контракта**  Понятиецены товара. Порядок ее определения. Виды цен в международной торговле. Твердая и скользящая цены. Текущая цена. Валюта цены и валюта платежа. Валютно-финансовые риски.  Гарантии при осуществлении расчетов. Порядок расчетов и виды расчетных операций | РО4 | ИД 4.1  ИД 4.2 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 13 | **С13.** Обсудить понятие цены товара. Порядок ее определения. Виды цен в международной торговле. Твердая и скользящая цены. Текущая цена. Валюта цены и валюта платежа. Валютно-финансовые риски.  Гарантии при осуществлении расчетов. Порядок расчетов и виды расчетных операций | РО4 | ИД 4.1  ИД 4.2 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 14 | **Л14. Исполнение торговой сделки**  Порядок исполнения сделки. Поставка и приемка товара. Виды проверки и приемки товара. Документы, подтверждающие проведение приемки.   Документы, подтверждающие переход  права собственности  на товар. Поставка товаров партиями. Техническая документация. Получение необходимых разрешений.  Страхование товара. | РО4 | ИД 4.2  ИД 4.3 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 14 | **С14.** Раскрыть порядок исполнения сделки. Поставка и приемка товара. Виды проверки и приемки товара. Документы, подтверждающие проведение приемки.   Документы, подтверждающие переход  права собственности  на товар. Поставка товаров партиями. Техническая документация. Получение необходимых разрешений.  Страхование товара. | РО4 | ИД 4.2  ИД 4.3 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 15 | **Л15. Нарушение обязательств и ответственность в международной торговле. Разрешение споров**  Виды нарушений  обязательств. Предвидимое нарушение контракта. Средства правовой защиты в случае нарушения контракта продавцом и покупателем. Требование о выполнении обязательства. Дополнительный срок разумной продолжительности для исполнения обязательства. Просрочка исполнения.  Нарушения, относящиеся к качеству и количеству товара, представлению документации.Освобождение от ответственности. Оговорки о форс-мажоре и затруднениях. Предъявление претензий. Убытки. Проценты. Расторжение контракта.  Механизмы разрешения споров и удовлетворения претензий в международной торговле. Судебное и арбитражное разрешение споров. Международный коммерческий арбитраж и его роль в квалифицированном и своевременном разрешении споров. Практика МКАС при ТПП Российской Федерации в Москве. Соглашение стран СНГ о порядке разрешения хозяйственных споров (1992). | РО5 | ИД 5.1  ИД 5.2  ИД 5.3 | 1 |  |  | Лекция  в ZOOM |
| 15 | **С15.** Исследовать понятие и виды нарушений  обязательств. Рассмотреть механизмы разрешения споров и удовлетворения претензий в международной торговле. Судебное и арбитражное разрешение споров. Международный коммерческий арбитраж и его роль в квалифицированном и своевременном разрешении споров. Практика МКАС при ТПП Российской Федерации в Москве. Соглашение стран СНГ о порядке разрешения хозяйственных споров (1992). | РО5 | ИД 5.1  ИД 5.2  ИД 5.3 | 2 | 8 | Анализ | Вебинар  в ZOOM |
| 15 | **СРСП 7 Консультация по выполнению СРС 6** |  |  |  | 5 |  | Вебинар  в ZOOM |
| 15 | **СРС 6** Механизмы разрешения споров и удовлетворения претензий в международной торговле. | РО5 | ИД 5.1  ИД 5.2  ИД 5.3 |  | 25 | Логическое задание |  |
| 15 | **РК 2** |  |  |  | 100 |  |  |
|  | **Экзамен** |  |  |  | 100 |  |  |

Декан факультета Байдельдинов Д.Л.

Председатель методбюро Урисбаева А.А.

Заведующий кафедрой Жатканбаева А.Е.

Лектор Жатканбаева А.Е.